

Microsoft Dynamics SL 2015

Microsoft Dynamics SL está diseñado para satisfacer las necesidades de su negocio, principalmente tratándose de gestión de proyectos, servicios y distribución, además de las empresas relacionadas con las siguientes industrias:

- Servicios Profesionales.
- Hardware y servicios relacionados TI.
- Consultoría.
- Despachos de abogados.
- Administradoras.
- Ingeniería.
- Manufactura y producción.
- Arquitectura y Construcción.
- Distribución y comercialización.
- Contratos.
- Proyectos en general.
- Financieras.

Microsoft Dynamics SL ayuda a automatizar las diferentes áreas de la empresa, comenzando con la financiera, pasando por proyectos, manufactura y hasta la gestión de la cadena de suministro. Es ideal para pequeñas y medianas empresas que necesitan integrarse con otros sistemas, así como atender mejor los clientes. Está disponible en dos ediciones: Standard y Professional.

Microsoft Dynamics SL tiene varias ediciones disponibles dependiendo de sus necesidades:

Business Essentials Edition es para clientes que necesitan funcionalidad financiera, administración centralizada y comercio.

La edición **Advanced Management** es la solución preferida por clientes con requerimientos de funcionalidades más completas y hasta más complejas, que buscan una solución adaptable con un amplio conjunto de funcionalidades.

Adicionalmente existen componentes "a la carta" y que están disponibles para los clientes Business Essentials y Advanced Management. Cada oferta, Business Essentials o Advanced

Management, da acceso a un conjunto específico de gránulos “a la carta” que ofrecen un conjunto más rico de características y funcionalidad para satisfacer las necesidades empresariales.

Importante mencionar que ambas versiones se licencian en el esquema de **Usuarios Concurrentes** lo que deriva en la disminución de costos por concepto de adquisición de licencias. Cualquiera de las dos versiones de este ERP soporta gran número de usuarios trabajando al mismo tiempo (concurrentes) y soportando altos niveles de transaccionalidad sin ningún problema; derivado de un excelente diseño tecnológico y profunda integración con Microsoft SQL Server.

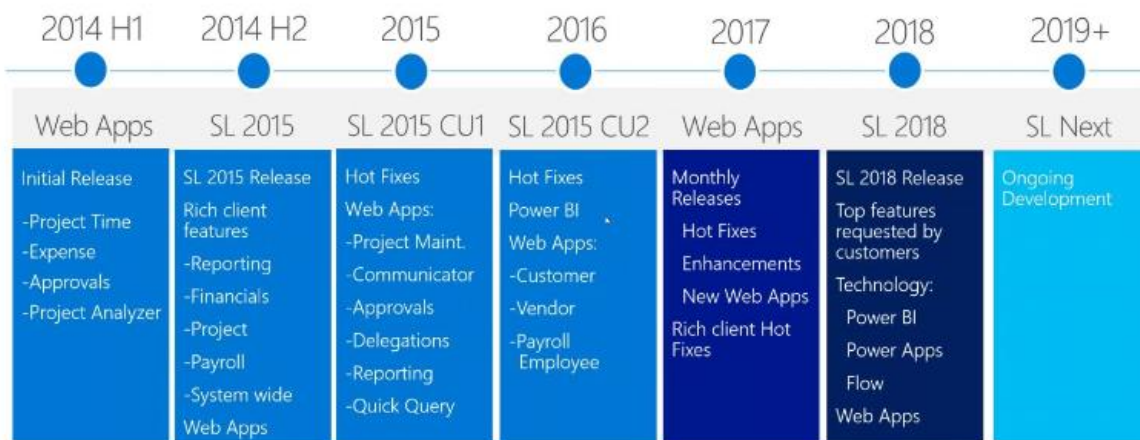
Una de las grandes cualidades de este ERP es su adaptabilidad ya que:

- Se puede agregar funcionalidad a las pantallas originales del sistema vía VBA y sin alterar el código fuente. Estas adaptaciones se cargan a nivel base de datos y son sensibles a todos los usuarios, un grupo de usuarios o un usuario en particular, de tal manera que no importa desde que equipo se conecte el usuario a Dynamics SL, siempre vera el mismo diseño de pantallas, tendrá derechos a los mismos campos y mantendrá las reglas de negocio y funcionalidades generadas para facilitar su trabajo. No hay necesidad de instalar en cada equipo las personalizaciones.
- El sistema soporta “N” cantidad de reportes, por lo que se pueden desarrollar los reportes que la organización requiera, manteniendo el mismo “Look&Feel”, capacidad de ordenamiento y filtrado que los reportes originales.
- Mediante el uso del SDK de desarrollo es posible generar nuevas pantallas que lucirán de igual forma que las originales, adoptarán las reglas de negocio y seguridad de acceso y hasta podrán ser adaptadas mediante VBA para restringir u otorgar mayor funcionalidad a un grupo o a un usuario en particular.
- Finalmente, también es posible “hablar” desde cualquier aplicación que soporte COM (Component Object Model) directamente con Dynamics, Excel, por ejemplo.

Considerando que tanto el sistema operativo, como la base de datos, los reportadores y el lenguaje de adaptación son estándares en la industria, el mantenimiento de la solución no requiere recursos costosos o especializados.

Microsoft genera mejoras continuas en esta aplicación, en algunos casos solo son Service Pack's o HF's y en otras se integran una serie de mejoras acumuladas que se presentan en forma de una nueva versión del ERP. El costo de migración de la aplicación como de las extensiones (adaptaciones, localizaciones, desarrollos) se mantiene bajo y se pueden migrar con facilidad, manteniendo la empresa "Up & Running" sin grandes costos ni tiempos de espera.

Microsoft Dynamics SL Roadmap



Microsoft Dynamics es una línea de soluciones de gestión empresarial integrada y adaptable que permite a usted y a su gente tomar decisiones de negocios con mayor confianza. Microsoft Dynamics trabaja como y con software familiar de Microsoft, tal como el Office que todos conocemos y automatizando y empoderando el área financiera, área de relación con el cliente y los procesos de la cadena de suministro de forma que le ayudara a alcanzar el éxito de la empresa.

Contabilidad General

Gestión financiera - contabilidad

Capturar y analizar la información financiera que necesita para tomar mejores decisiones de negocio con capacidades flexibles e integradas que le permiten aprovechar sus procesos contables para cumplir con los requerimientos del negocio y leyes fiscales.

Múltiples Compañías

Cuando el objetivo es supervisar, analizar e informar sobre múltiples empresas o divisiones funcionales de su organización, este módulo proporciona capacidades flexibles y enfocadas

que ayudan a configurar múltiples empresas en una o más bases de datos, ejecutar procesos, cerrar libros y comunicar resultados por empresa o en una empresa consolidada.

Cuentas por Pagar

Gestión financiera - cuentas por pagar

Mantiene información exacta sobre el dinero adeudado, vencimientos y descuentos disponibles a tu alcance de una manera flexible, por lo que enfocada cuidadosamente se convierte en una gran ventaja que nos permite tomar descuentos, así como solicitar mejores condiciones comerciales, predecir necesidades de tesorería y supervisar la cancelación de pasivos.

Cuentas por Cobrar

Gestión financiera - cuentas por cobrar

Permite administrar sus clientes y activamente identificar problemas antes de que ocurran. Funciones flexibles e integradas le proporcionan toda la información y presentación de informes para controlar cuentas por cobrar y hacer lo que usted necesita para mejorar su flujo de caja.

Administración de Efectivo

Gestión financiera – Cash Manager

Eliminar las conjeturas de la contabilidad de efectivo, obtener acceso instantáneo a tu saldo actual y automatizar la conciliación bancaria.

Poderoso e integrado, Microsoft Dynamics SL Cash Manager se actualiza automáticamente cuando los lotes son liberados por otros módulos de Microsoft Dynamics SL, tales como Contabilidad, Cuentas por Cobrar y Cuentas por Pagar.

Múltiples Monedas

Gestión financiera - Currency Manager

Permite al negocio realizar operaciones en múltiples monedas, utilizando diferentes clases de tipos de cambio, calculando de forma automática las pérdidas y ganancias realmente realizadas, así como la revaluación de cuentas bancarias, de Cuentas por Cobrar y Pagar cumpliendo con los lineamientos fiscales de México.

Reporteo y estadísticas

Crystal Reports Permite modificar un informe existente o crear un número ilimitado de informes personalizados para satisfacer las necesidades de la compañía. Crystal Reports es un diseñador de informes líder en la industria y se encuentra incluido con Microsoft Dynamics SL. Crystal Reports proporciona poderosas capacidades de reporteo y consulta para novatos y usuarios experimentados. Úselo para seleccionar, analizar, resumir y presentar datos de casi cualquier forma imaginable.

Microsoft Forecaster Tomar el control del futuro de su organización con Microsoft Dynamics. Cumplir con los objetivos de negocio y obtener ventajas competitivas con la planificación que le permitirá presupuestar más eficazmente, así como responder rápidamente a las cambiantes necesidades de negocio.

Microsoft Management Reporter

Aproveche al máximo su información financiera. Las nuevas capacidades de alto rendimiento incorporadas en MR, le darán informes de gestión y financieros integrales, altamente personalizables que son fáciles de crear, distribuir y utilizar.

Conversión de Estados Financieros

Proporciona la funcionalidad para aislar, evaluar y eliminar el impacto de las fluctuaciones cambiarias en sus operaciones de negocios, así como la traducción de los reportes financieros a la estructura contable de la corporación. Este módulo le ayuda a mejorar considerablemente los procesos de cierre de fin de mes, realizar las traducciones necesarias y controlar las operaciones en otras divisas calculando automáticamente las pérdidas o ganancias por las fluctuaciones del tipo cambiario.

Listas de Materiales

Distribución/Supply Chain Management - lista de materiales

Definir, analizar y gestionar la producción de su empresa. Cuenta con una amplia funcionalidad en tres importantes categorías dentro del proceso de fabricación, listas de materiales, rutas de producción y costeo de producto; además de prestar apoyo para el cálculo de costos y producción de bienes manufacturados o ensamblados.

E-Commerce

eCommerce Gateway – EDI Edition Con Microsoft Dynamics SL, usted puede tomar ventaja de los beneficios de realizar negocios electrónicamente para solidificar su posición en la cadena de valor. Microsoft Dynamics SL eCommerce Gateway – EDI edición trabaja con gestión de pedidos de Microsoft Dynamics SL para ayudar a integrar y automatizar operaciones con clientes, proveedores y almacenes remotos.

Servicios

Mantenimiento de Equipos. Administra el control de todos los aspectos de mantenimiento de equipos no programadas y de rutina. Automatiza el proceso de ordenes de servicio, permitiendo a su departamento de mantenimiento generar ordenes más rápida y eficazmente, prestar seguimiento a las ordenes con criterios definidos por el usuario (eliminando tiempos obsoletos de análisis), realizar asientos contables detallados con facilidad, ejecutar todos los procedimientos de mantenimiento y reparación con la máxima eficiencia.

Precios en Tarifas Planas. Permite tomar el control completo de cada tarifa plana en su organización e inspirar confianza al cliente en su organización. El proceso de precios de tarifa plana es el estándar en las industrias de servicio, y ahora es más fácil que nunca. Permita a sus técnicos dar cotizaciones de precios en el lugar y para los servicios específicos de su catálogo de precios.

Contratos de Servicio. Administra sus contratos de servicio con mayor eficiencia y maximice los ingresos para todos. Si su empresa tiene acuerdos de servicio, una adecuada gestión de contratos de servicio puede ser una fuente importante de ingresos. Con contratos de servicios, antes de que un técnico es enviado a un sitio, el representante de servicio al cliente será alertado los contratos activos que existen.

Despacho de Servicios. Facilita el Seguimiento y gestiona todos los detalles de su organización de servicio. Sus capacidades flexibles ayudan a gestionar de forma eficiente a los técnicos en campo, aclarar la información sobre la rentabilidad de los técnicos y un seguimiento preciso de información del cliente, incluyendo historial de estado de equipos y servicio de la cuenta.

Inventarios

Gestión de la cadena de suministro/distribución - inventario

Asegurar que sus clientes consiguen lo que quieren, cuando quieren y maximizar el retorno de su inversión en inventarios. Tratar con toda la gama de cuestiones de inventario, incluyendo órdenes de salida, stock entrante, devoluciones, pedidos pendientes, inventario de sobra y stock muerto.

Reabastecimiento de Inventarios

Gestión de la cadena de suministro/distribución - reposición de inventario

Reabastecer inventarios con mayor precisión y mejorar la satisfacción del cliente. Proporciona herramientas integradas que apoyaran en la optimización los niveles de almacenamiento de inventario y automatizan compras para mantener los niveles de servicio al cliente favorable, así como niveles óptimos de inventario.

Costos de Importación

Distribución/Supply Chain Management - aterrizada costo

Captura real de costos de transporte, maniobras, aranceles y aplicarlos fácilmente en el costo total de los bienes. Fabricantes y distribuidores pueden calcular la valuación de inventario exacto incluyendo cargos adicionales más allá de los costes de adquisición del artículo, como son los cargos varios que ocurren entre el origen y destino.

Ventas

Distribución/Supply Chain Management - Gestión de pedidos

Este módulo de distribución central proporciona capacidades integrales para una gama de industrias, como la distribución, servicios y fabricación; que ayudan a mejorar la eficiencia, el servicio al cliente ahora y a medida que su negocio crece.

Mejore la satisfacción del cliente al mantener a los empleados de administración de pedidos, comunicados y enfocados en todo el proceso de orden de venta.

Ordenes para comprar.

Distribución/Supply Chain Management - orden de compra

Permite el control de la adquisición de bienes de inventario ligados al pedido de cada cliente en específico lo que permite prometer a los clientes los productos que quieren, cuando los requieren, Balancear el inventario y llevando los costos exactos.

Compras

Gestión de la cadena de suministro/distribución - compras

Permite aumentar la productividad, reducir costos aumentando la precisión y velocidad de procesamiento de la emisión y control de las ordenes de compra, simplificado la recepción de los bienes y el reconocimiento del pasivo. Proporciona a los compradores información precisa y actualizada para ayudarles a hacer coherente y rentable la decisión de compra.

Requisiciones -Ayuda a aumentar el control y reducir trámites permitiendo a empleados registrar requisiciones de compra en línea, con aprobación de administradores o supervisores de departamento o departamentos y su transferencia automática para procesamiento en órdenes de compra. Este módulo es estándar en la edición de Advanced Management o como un módulo en la edición de Business Essentials

Administración de proyectos y contabilidad

Asignador. Obtener un control preciso sobre proyecto finanzas creando flexibles, jerarquías de niveles múltiples para reflejar el espectro de precios de mano de obra y facturación estructuras que necesita. Entonces automáticamente asignar ingresos y gastos, cuenta trabajo en proceso, transferencia o consolidar las transacciones y registro datos precisos para facturación y envío a cuentas de contabilidad general.

Analizador. Mejora la toma de decisiones empresariales con acceso eficiente a datos detallados sobre el desempeño del proyecto y la rentabilidad. Rápidamente recopilar y resumir los datos de mediciones clave, identificar selectivamente los datos de análisis y presentar los resultados en formato intuitivo y práctico.

Presupuestos. Controle presupuestos de cada proyecto con potentes herramientas de presupuestación que permite aumentar significativamente la rentabilidad del mismo. Mediante el seguimiento del proceso de control presupuestal a lo largo de la vida de su

proyecto, puede ver el impacto de las modificaciones presupuestarias en la rentabilidad y administrar la información que necesita para que su proyecto sea exitoso.

Comunicador. Ayuda a mejorar el control de avance del proyecto y la rentabilidad al aumentar la conciencia de los cambios en indicadores clave o eventos en espera de alguna acción. Mantenga alertas automatizadas informado tareas pendientes, aprobaciones requeridas, los costos y disminución de márgenes, haciéndola fácil de intervenir de modo que los proyectos y los beneficios se mantengan dentro de los rangos estimados.

Administración de Contratos. Agiliza las tareas de gestión de la duración de cada contrato y ayuda a aumentar la productividad mediante las interacciones con los subcontratistas incluso los proyectos más complejos. Mejora el control de cambios, documentos seguimiento y desembolsos del subcontratista, usted puede ayudar a asegurar la oportuna terminación, mejorar el flujo de efectivo y aumentar la rentabilidad del proyecto.

Administrador. Mejora la rentabilidad del proyecto ya que proporciona la información precisa y significativa necesaria de ingresos y gastos a los jefes de cada proyecto lo que se traduce en obtener el suficiente control para ayudar a rentabilizar proyectos incluso de bajo margen.

Utilización de Empleados. Permite obtener la información necesaria para mejorar la rentabilidad de los profesionales del servicio y otros recursos humanos. La disponibilidad de personal, el tiempo facturable, los ingresos, así como el alcance de los objetivos establecidos. Ver detalles, acelerar el análisis de personalización y resumir datos en una variedad de grupos y/o períodos de tiempo.

Facturación Flexible. Acorta ciclos de facturación y mejora el flujo de efectivo tomando el control de los cobros no facturados y la generación de ingresos. Agilizar la facturación con generación automática de formato de presentación de proyectos para su aprobación, fácilmente facturar y publicar cuentas por cobrar.

Tiempos y gastos. Para tomar el control de la mano de obra, proyecto y gastos de viaje. Información precisa y oportuna sobre el costo, proporciona la información precisa que usted necesita para aumentar su productividad y hacer mejor y más eficaces decisiones de negocio.

Ordenes de Producción

Distribución/Supply Chain Management - orden de trabajo

Optimizar la planificación y el manejo de sus ordenes de trabajo, para que usted pueda controlar los costos y maximizar beneficios. Fácil de implementar, fácil de usar, este módulo de ordenes de trabajo de Microsoft Dynamics SL ayuda a planear y dar seguimiento al costo del producto, a contabilizar de forma perfectamente integrada guardando equilibrio con las cantidades de inventario.

Otras facilidades próximas a incorporarse

- **Enhanced Query and Preview:** Dynamics SL 2018 ha agregado en múltiples módulos, la interfaz de consulta, la cual proporcionará la capacidad de ver detalles de la información y hacer "Drill Down" de una forma ágil.
- **Aprobaciones:** Microsoft ha añadido procesos de aprobación en las áreas llave de la organización.
- **Web Apps:** Una parte importante del nuevo Dynamics SL, es que el producto ofrecerá no sólo nuevas aplicaciones Web, sino también un programa de liberación mensual de nuevas Web Apps.

One Microsoft

Microsoft puede hacer mejoras a los productos individuales, pero su verdadero poder viene en su ámbito de aplicación. Microsoft es enorme y ha innovado en todos los ámbitos en los últimos años. Conectando SL con otras múltiples aplicaciones de Microsoft, SL mantendrá la mentalidad de proporcionar software más inteligente y más robusto.

- **Odata Service:** ODATA es un protocolo estandarizado para la creación y consumo de datos APIs. ODATA se basa en el núcleo protocolos como HTTP y metodologías comúnmente aceptadas. El resultado es una manera estándar para exponer datos en una API.
- **SL y BI:** Dynamics SL 2018 se apoya fuertemente en BI para ayudar a tomar decisiones más inteligentes y dar multi-visibilidad a los usuarios.
- **Power Apps para SL:** Power Apps de SL permite a los empleados conectarse, crear y compartir aplicaciones para todo el negocio en minutos. Diseñado para ser fáciles

de crear, los usuarios pueden acceder a estas aplicaciones en un ambiente de oficina y móvil.

- **Flow para SL:** Flow para SL es un servicio que permite a los usuarios automatizar tareas monótonas. Desde lo básico como posts en redes sociales hasta procesos complejos de información, Flow conecta muchas aplicaciones diferentes entre sí.

Dynamics SL Add-Ons

DEVSYS ha desarrollado diversas funcionalidades que enriquecen la solución y que cubren diversos requerimientos tanto operativos como fiscales en México.

Activos Fijos

Este módulo permite controlar los activos de la empresa, desde la vigencia de las pólizas de seguros, los usuarios a los que el activo están asignados y el área en que se encuentran llevando un historial de asignaciones y generando las cartas responsivas de los mismos, hasta el cálculo y contabilización de la depreciación fiscal y contable.

Transferencias Electrónicas

La dispersión electrónica de fondos no volverá a ser un dolor de cabeza con esta funcionalidad que permite emitir prácticamente cualquier archivo solicitado por los bancos tanto nacionales, como extranjeros.

Además de agilizar la conciliación bancaria.

Contabilidad Electrónica A24

Le emisión de archivos requeridos por SAT para las declaraciones de anexo 24 se obtienen en unos cuantos minutos gracias a las herramientas y funcionalidades habilitadas en este módulo, Catálogo de Cuentas, Balanzas y Pólizas no serán un problema en adelante ya que la información se alimenta en el sistema tal como se va generando desde cada uno de los módulos auxiliares.

Facturación Electrónica y CFDI de Pagos

Esta herramienta permite configurar el sistema con toda la información necesaria para generar los archivos de interfaz con los PAC's, tanto para facturas, notas de crédito y cargo, como para pagos.

Reportes de IVA Efectivamente Cobrado y Pagado

Estos reportes proporcionan al contador la información necesaria para calcular el IVA a pagar por periodo mensual, obviamente cumpliendo con las reglas de cálculo del SAT y por supuesto contra flujo de efectivo.

Declaración Informativa Otros Terceros (DIOT)

Cuando se trata de construir el archivo CargaBatch solicitado por el SAT para declarar las operaciones con proveedores y otros terceros, esta potente funcionalidad calculara los importes requeridos en cuestión de unos pocos minutos; es de sobra mencionar que este módulo también opera en función del flujo de efectivo tal como lo marca la ley.

Generación de Pasivos desde XML CFDI 3.3

Cuando hablamos de automatizar la generación de pasivos, esta aplicación nos permitirá crear pasivos no relacionados con una orden de compra con la información contenida en el XML del CFDI de nuestro proveedor, e incluso dar de alta al proveedor o a un tercero tomando los datos contenidos en el ya mencionado XML.

Descarga de XML desde el Portal del SAT

Esta herramienta automatiza la descarga de XML emitidos por nuestros proveedores directamente desde el portal del SAT disminuyendo el tiempo que los usuarios deben dedicar a esta tarea y evitando el error humano.

Handheld para inventarios

Mediante dispositivos Handheld, se permite consultar existencias, realizar transferencias, salidas, entradas y ajustes de inventarios, dando movilidad al personal del almacén y con ello agilizando el procesamiento de transacciones y disminuyendo dramáticamente el error humano.

Otros verticales:

- Administración de Construcción Inmobiliaria
- Control de Contratos y Rentas de Propiedades Inmobiliarias
- Administración de Arrendamiento de Activos
- Producción mediante S&OP
- Explosión de WorkOrders

Entre otros más ...

Contamos con un conector a Dynamics desde el cual se pueden cargar las ventas provenientes de diferentes puntos de venta, como LDCOM, por ejemplo. Dicho conector funciona mediante el concepto de capa intermedia de integración de información, donde el punto de venta deposita la información con la estructura determinada para que Dynamics pueda convertirla en documentos y sean contabilizados de forma automática.

Otro conector bastante útil es el que desarrollamos para integrar el manejo de inventarios con sistemas WMS y el cual funciona con las mismas características descritas en el párrafo anterior.

